

**Groupe Industriel et Commercial implanté sur les Antilles, la Guyane
et en Métropole recherche un (e)**

RESPONSABLE TECHNICO-COMMERCIAL CHANTIERS H/F

Rattaché (e) à la Direction Commerciale, vous serez chargé (e) d'assurer le développement commercial des produits commercialisés notamment la peinture et les matériels destinés aux chantiers BTP ainsi que l'administration commerciale.

Vous devrez notamment :

- Assurer la prospection et le suivi de clientèle (peintres, architectes, donneurs d'ordre, bureaux de contrôle ...),
- Animer l'équipe commerciale chantier et colorimétrie,
- Analyser les résultats commerciaux des chantiers, proposer les stratégies commerciales et mettre en œuvre celles qui seront retenues par la Direction,
- Participer aux réunions de chantier (assistance technique aux clients lors du suivi de l'avancement des travaux) et établir les comptes rendus de visites,
- Préparer les dossiers de délégations de créances,
- Assurer la facturation et les encaissements des clients,
- Assurer la veille concurrentielle.

Vous possédez une expérience significative d'au moins 5 ans dans la vente de produits auprès d'une clientèle de professionnels sur le terrain.

Vous êtes reconnu pour votre relationnel et votre sens élevé du conseil et du service.

La connaissance des produits relatifs à la construction de bâtiments et d'un logiciel de gestion commerciale sont des atouts supplémentaires.

Le poste est à pourvoir en CDI en Guadeloupe dans les meilleurs délais.

**Groupe Industriel et Commercial implanté sur les Antilles, la Guyane
et en Métropole recherche un (e)**

ASSISTANT COMPTABLE ET COMMERCIAL H/F

Rattaché (e) à la Direction Générale, vous serez en charge de la préparation des dossiers d'import et de revient des marchandises. Vous participerez au suivi des dossiers clients et assisterez la force de vente.

Vous devrez notamment :

- Réaliser les dossiers d'import et de revient de marchandises
- Assurer le contrôle des écarts en collaboration avec le pôle logistique
- Participer au suivi des dossiers SFAC en cas de besoin
- Assurer le secrétariat de la Direction
- Accueillir et orienter les clients
- Tenir la caisse en cas de besoin
- Prendre les commandes téléphoniques
- Communiquer de manière permanente aux commerciaux les règlements en retard, chèques et traites impayés
- Saisir les rapports de visites et fiches de suivi de chantier en cas de besoin

Ce poste requiert essentiellement une expérience d'au moins 2 ans du calcul des prix de revient d'importation.

De formation comptable ou commerciale, doté (e) d'un bon relationnel, vous savez mettre à profit vos qualités organisationnelles dans le cadre d'un poste polyvalent.

La maîtrise d'Excel et la connaissance d'un logiciel de gestion commerciale et comptable est indispensable.

Le poste est à pourvoir en CDI en Guyane dans les meilleurs délais.



**Groupe Industriel et Commercial implanté sur les Antilles, la Guyane
et en Métropole recherche un (e)**

SECRETAIRE GENERAL H/F

Rattaché (e) à la Direction Générale des sociétés du Groupe, vous serez en charge du suivi juridique et administratif de la holding et des filiales.

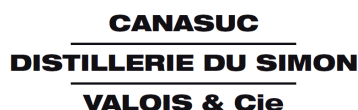
Vous devrez notamment :

- Assurer le suivi juridique des sociétés du Groupe et être l'interface de nos correspondants (avocat, cabinet juridique, notaire, agent immobilier, locataire ...)
- Assurer le suivi administratif de la Direction Générale pour l'ensemble des sociétés du Groupe notamment sur les projets d'investissement (acquisition, construction...)
- Etre l'interlocuteur privilégié du courtier d'assurances pour une gestion optimale de toutes les assurances du Groupe
- Gérer et optimiser la flotte automobile du Groupe

De formation supérieure en droit des sociétés, doté (e) d'une expérience d'au moins 3 ans au sein d'une entreprise industrielle ou commerciale, vous disposez de bonnes connaissances en gestion d'entreprise, rejoignez notre Groupe de PME à taille humaine.

Bon relationnel, capacité d'écoute et d'analyse, rigueur, sens de l'anticipation sont autant d'atouts qui vous permettrons de réussir vos missions.

Le poste est à pourvoir en CDI à la Martinique dans les meilleurs délais.



**Groupe Industriel et Commercial implanté sur les Antilles, la Guyane
et en Métropole recherche un (e)**

RESPONSABLE CENTRE DE PROFIT H/F

Rattaché (e) à la Direction Générale, vous serez chargé (e) d'assurer le développement commercial des produits commercialisés notamment la peinture, accessoires peinture et les matériels destinés aux chantiers BTP ainsi que l'administration commerciale.

Vous devrez notamment :

- Encadrer une dizaine de collaborateurs (petite unité de fabrication de peinture, colorimétrie, logistique, SAV, vente ...),
- Assurer au quotidien l'animation, la cohésion des équipes et la bonne organisation du travail
- Participer à l'élaboration des budgets d'exploitation,
- Assurer le développement du chiffre d'affaires du magasin,
- Analyser les résultats commerciaux, proposer les stratégies commerciales et mettre en œuvre celles qui seront retenues par la Direction,
- Maîtriser la gestion et la rotation des stocks et être responsable des approvisionnements
- Maîtriser la rotation des comptes-clients
- Assurer la veille concurrentielle.

Vous possédez une expérience significative d'au moins 5 ans dans la vente de produits destinés à des professionnels du BTP.

De formation commerciale, vous pourrez élargir vos compétences dans la gestion d'entreprise et d'hommes.

Le poste est à pourvoir en CDI en Guadeloupe dans les meilleurs délais.



**Groupe Industriel et Commercial implanté sur les Antilles, la Guyane
et en Métropole recherche un (e)**

CHEF COMPTABLE H/F

Rattaché (e) à la Direction Financière, vous devrez produire les comptes sociaux dans le respect de la réglementation comptable et fiscale et encadrer des services administratifs et comptable.

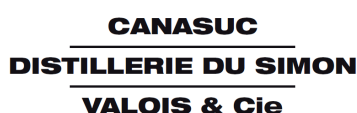
Vous devrez notamment :

- Préparer et assurer le suivi des budgets annuels
- Contrôler les comptes et établir les situations périodiques et les bilans fiscaux
- Participer à l'établissement de la consolidation des comptes du Groupe
- Assurer le suivi des marges comptables et statistiques
- Préparer et assurer le suivi des inventaires
- Etre l'interface avec les interlocuteurs extérieurs (CAC, services fiscaux, services des douanes, banques, transitaires ...)

Ce poste requiert une expérience d'au moins 5 ans dans un poste équivalent au sein d'un environnement de PME industrielle et commerciale.

De formation supérieure en comptabilité, vous êtes prêt (e) à vous investir dans un environnement exigeant et dynamique. Vous disposez d'un excellent sens de l'organisation et qualités relationnelles éprouvées. Une bonne pratique d'un logiciel comptable et d'Excel est requise.

Le poste est à pourvoir en CDI à la Martinique.



**Groupe Industriel et Commercial implanté sur les Antilles, la Guyane
et en Métropole recherche**

BRAND AMBASSADOR H/F

Ambassadeur de la marque des Rhums HSE, vous participerez au maintien d'un fort niveau de visibilité de nos produits en région parisienne.

Vous serez amené (e) à :

- Assurer la promotion de notre gamme de produits auprès des cavistes dont vous serez l'interlocuteur privilégié,
- Piloter la bonne implantation des produits dans les circuits prescripteurs et veiller au respect des actions merchandising,
- Optimiser les opérations de partenariat avec les lieux parisiens qui organisent la dégustation de rhums dont vous serez le référent notamment en termes de formation,
- Analyser les résultats et mettre en œuvre les plans d'actions nécessaires,
- Assurer la veille concurrentielle

De formation Bac + 3 / 5 type ESC, vous souhaitez mettre en œuvre vos techniques de commercialisation dans ce poste exaltant. Passionné (e) par la vente, vous vous attacherez à éveiller la curiosité des clients et susciter leur intérêt profond pour la gamme à développer.

Excellente présentation, autonomie, assurance, enthousiasme, sens de l'écoute et d'analyse, animateur de terrain, vous avez les qualités requises pour rejoindre notre équipe.

Vous avez une première expérience dans la vente de produits spiritueux est un plus.

Ce poste en CDD de 6 mois est basé à PARIS et rattaché (e) à la Direction commerciale se trouvant en Normandie. Il peut déboucher sur un CDI en fonction des résultats.



**Groupe Industriel et Commercial implanté sur les Antilles, la Guyane
et en Métropole recherche un (e)**

ASSISTANT COMMERCIAL H/F

Rattaché (e) au Responsable commercial, vous serez en charge de l'animation du point de vente et du suivi des dossiers clients en collaboration avec la force de vente dans notre nouveau point de vente.

Vous devrez notamment :

- Veiller au bon accueil de nos clients essentiellement des professionnels des métiers de bouche
- Garantir au quotidien le bon approvisionnement du magasin et veiller à sa bonne tenue
- Assurer les actions merchandising
- Participer à la mise en place des actions promotionnelles pour développer le chiffre d'affaires
- Optimiser les outils d'aide à la vente de l'équipe commerciale

Vous disposez d'une première expérience dans la vente de produit alimentaire et souhaitez développer vos compétences commerciales au sein d'un poste polyvalent.

De formation commerciale, doté (e) d'un bon relationnel, vous savez mettre à profit vos qualités organisationnelles tant au niveau administratif, logistique que commercial.

Le poste est à pourvoir en CDI en Guadeloupe.