

**Notre Groupe HO HIO HEN AUTOMOBILE Leader de la distribution de pièces détachées toutes marques dans les DOM, recherche pour sa filiale COMPTOIR GUYANAIS DE L'AUTO**

**un(e) COMMERCIAL(E) POLYVALENT PIECES ET ACCESSOIRES AUTOMOBILE (CDD)**

**Votre mission :**

**Vous serez en charge du développement des ventes d'une clientèle de professionnels.**

**A ce titre, vous serez responsable de la prospection, de la rédaction des offres, de la négociation et de la finalisation des ventes. En collaboration avec votre Direction vous traiterez les litiges et assurez le reporting dans le respect du plan commercial.**

**Vous animerez les actions promotionnelles et manifestations commerciales.**

**Vous préparerez vos commandes et serez en charge de leurs livraisons en clientèle.**

**Votre profil :**

**De formation Bac+2 minimum (BTS maintenance et après-vente automobile ou DUT Génie mécanique et productique), vous justifiez d'une expérience significative de plus de 2 ans à un poste de Commercial(e) ou de Vendeur de préférence dans le secteur automobile. Votre sens du terrain et du conseil, votre excellente culture automobile seront vos principaux atouts afin de relever notre challenge sur ce marché.**

**Présentation soignée, dynamique, motivé(e), tenace, vous êtes capable de conquérir nos prospects et fidéliser nos clients.**

**Vous maîtrisez parfaitement l'outil informatique.**

**Nous vous proposons un poste à fort potentiel de développement.**

**Informations complémentaires :**

**Poste en CDD à pourvoir immédiatement**

**Salaire Fixe + commissions + véhicule de service.**

**Contact :**

**Curriculum vitae et lettre de motivation à envoyer par e-mail à l'adresse suivante : [drh@hohiohen.com](mailto:drh@hohiohen.com)**

**Dans le cadre de son développement, notre Groupe HO HIO HEN AUTOMOBILE recrute pour sa filiale COMPTOIR GUYANAIS DE L'AUTO un(e) MAGASINIER(E) VENDEUR(SE) PIECES DE RECHANGE ET ACCESSOIRES (CDD)**

**Votre mission :**

Après avoir appréhendé la réception informatique et physique des pièces détachées et la préparation des commandes, vous assisterez la Direction dans la gestion des stocks (réassort, réapprovisionnement du magasin secondaire, inventaire physique des stocks, etc...). Doté d'un sens inné du commerce vous serez chargé de la vente au comptoir ou par téléphone des pièces détachées et accessoires à nos clients particuliers et professionnels.

**Votre profil :**

De formation niveau IV ou III (Bac pro, BTS ou DUT) dans le domaine de la vente, vous justifiez d'une expérience minimum de 3 ans dans les métiers de la vente et idéalement de la vente de pièces automobiles et votre parcours professionnel vous a déjà conduit à appréhender le poste de Magasinier ou de Préparateur de Commande.

A l'aise avec l'informatique, vos atouts sont le sens du commerce, la rigueur et l'engagement.

Ce poste nécessite le port de charges.

Permis de conduire requis

**Informations complémentaires :**

Poste en CDD à pourvoir immédiatement

Salaire fixe + primes selon expérience.

**Contact :**

Curriculum vitae et lettre de motivation à envoyer par e-mail à l'adresse suivante : [drh@hohiohen.com](mailto:drh@hohiohen.com)

Dans le cadre de son développement, HO HIO HEN AUTOMOBILE recrute en Martinique sa(son) RESPONSABLE DE MAGASIN PIECES AUTOMOBILES (CDI)

**Votre mission :**

Rattaché(e) à la Direction d'Exploitation, vous coordonnez, et veillez au bon fonctionnement du magasin dans l'optique de développement de l'activité sur le plan qualitatif et quantitatif et dans le respect des objectifs fixés.

Chef d'orchestre et référent(e), vos responsabilités s'articulent autour des axes suivants: mise en œuvre des plans d'animation des ventes ; gestion, animation, formation et contrôle des équipes ; suivi commercial des clients et gestion des litiges ; gestion des stocks ; contrôle du respect des procédures et de la réglementation ; reporting d'activité.

Manager charismatique et expérimenté(e), vous avez une responsabilité globale sur la gestion de l'équipe, du matériel du magasin, des locaux et des stocks.

**Votre profil :**

Issu(e) d'une formation Commerce/Vente ou Technique dans l'Automobile de Niveau III minimum, vous justifiez d'une expérience confirmée à un poste similaire (5 ans minimum) de Responsable de Centre de profit dans

**l'univers de la distribution spécialisée idéalement de Pièces et Accessoires Automobiles.**

**Passionné(e) par ce métier, doté(e) d'un fort tempérament de commerçant(e) et soucieux (se) de respecter vos engagements en terme de service clients, vous partagez avec vos équipes des valeurs fondées sur le travail.**

**Fort(e) d'un grand leadership, vous êtes capable de fédérer des équipes autour d'objectifs et de valeurs humaines fortes.**

**Informations complémentaires :**

**Poste en CDI à pourvoir immédiatement**

**Salaire fixe + primes selon expérience.**

**Contact :**

**Curriculum vitae et lettre de motivation à envoyer par e-mail à l'adresse suivante : [drh@hohiohen.com](mailto:drh@hohiohen.com)**

**Dans le cadre de son développement, HO HIO HEN AUTOMOBILE recrute en Martinique sa(son) RESPONSABLE DES VENTES PIECES AUTOMOBILES (CDI)**

**Votre mission :**

**Sous l'autorité du Directeur d'Exploitation et la supervision technique du Directeur Régional des Ventes vous proposez, coordonnez, et mettez en place la politique commerciale de la société : définition avec l'équipe de direction de la stratégie de développement de l'activité et des objectifs commerciaux ; mise en place des plans d'animation des ventes ; animation, conseil, coordination, gestion et contrôle des équipes ; négociation commerciale et suivi d'activité de clients grands comptes ; suivi des réalisations (tableaux de bord commerciaux de la société) et analyse par rapport à la concurrence ; proposition des actions de développement ou des corrections à apporter.**

**Votre profil :**

**De formation niveaux II ou I, vous justifiez d'une expérience significative (5 à 10 ans) en vente dans le secteur automobile dont plus de 3 ans à un poste de Responsable Commercial dans lequel vous avez prouvé vos performances en terme de management d'équipes. Vous maîtrisez l'environnement économique de la branche d'activité, possédez des connaissances financières et juridiques et en contrôle de gestion. Vous disposez de solides compétences commerciales et managériales. Vous maîtrisez parfaitement l'informatique de gestion.**

**Vos atouts sont le sens du commerce, le sens de l'écoute et de la communication, la rigueur et l'engagement.**

**Informations complémentaires :**

**Poste en CDI à pourvoir immédiatement**

**Salaire fixe + primes selon expérience.**

**Contact :**

**Curriculum vitae et lettre de motivation à envoyer par e-mail à l'adresse suivante : [drh@hohiohen.com](mailto:drh@hohiohen.com)**

**Dans le cadre de son développement, MAYOTTE SUPER PIECES recrute un(e) : MAGASINIER VENDEUR PIECES DE RECHANGE ET ACCESSOIRES (H/F)**

**Votre mission :**

**Ayant un sens inné du commerce, vous assurez la vente au comptoir et au téléphone des pièces détachées et accessoires à nos clients particuliers et professionnels.**

**Vous assurez la réception informatique et physique des pièces détachées.**

**Vous gérez les stocks et la préparation des commandes**

**Votre profil :**

**De formation niveau IV ou III (Bac pro, BTS ou DUT) dans le domaine de la vente, vous justifiez d'une expérience minimum de 2 ans dans les métiers de la vente et idéalement de la vente de pièces automobiles. A l'aise avec l'informatique, vos atouts sont le sens du commerce, la rigueur et l'engagement.**

**Informations complémentaires :**

**Poste en CDI à pourvoir immédiatement**

**Salaire fixe + primes selon expérience.**

**Contact :**

**Curriculum vitae et lettre de motivation à envoyer par fax au 0269630631 ou par e-mail à l'adresse suivante : [drh@hohiohen.com](mailto:drh@hohiohen.com)**

**Dans le cadre de son développement, HO HIO HEN AUTOMOBILE recrute en Martinique sa(son) RESPONSABLE DES VENTES PIECES AUTOMOBILES (CDI)**

**Votre mission :**

**Sous l'autorité du Directeur d'Exploitation et la supervision technique du Directeur Régional des Ventes vous proposez, coordonnez, et mettez en place la politique commerciale de la société : définition avec l'équipe de direction de la stratégie de développement de l'activité et des objectifs commerciaux ; mise en place des plans d'animation des ventes ; animation, conseil, coordination, gestion et contrôle des équipes ; négociation commerciale et suivi d'activité de clients grands comptes ; suivi des réalisations (tableaux de bord commerciaux de la société) et analyse par rapport à la concurrence ; proposition des actions de développement ou des corrections à apporter.**

**Votre profil :**

**De formation niveaux II ou I, vous justifiez d'une expérience significative (5 à 10 ans) en vente dans le secteur automobile dont plus de 3 ans à un poste de Responsable Commercial dans lequel vous avez prouvé vos performances en terme de management d'équipes. Vous maîtrisez l'environnement économique de la branche d'activité, possédez des connaissances financières et juridiques et en contrôle de gestion. Vous disposez de solides compétences commerciales et managériales. Vous maîtrisez parfaitement l'informatique de gestion.**

**Vos atouts sont le sens du commerce, le sens de l'écoute et de la communication, la rigueur et l'engagement.**

**Informations complémentaires :**

**Poste en CDI à pourvoir immédiatement**

**Salaire fixe + primes selon expérience.**

**Contact :**

**Curriculum vitae et lettre de motivation à envoyer par e-mail à l'adresse suivante : [drh@hohiohen.com](mailto:drh@hohiohen.com)**