



Pour accompagner notre développement aux Antilles - Guyane, nous recherchons des :

JEUNES MANAGERS (H/F)

Placé sous la tutelle hiérarchique du Responsable d'Exploitation, vous possédez le sens du commerce et êtes un bon animateur d'équipe. Méthodique, vous avez le sens des responsabilités et de réelles capacités à anticiper.

De formation Ecole de Commerce équivalent BAC+5, vous bénéficiez idéalement d'une expérience préalable dans une fonction similaire.

Vous êtes immédiatement opérationnel pour prendre vos fonctions en Guadeloupe, Martinique ou Guyane.

Sachant faire preuve de loyauté, de rigueur, de réactivité, d'ouverture et d'adaptation vous saurez rapidement vous intégrer dans une équipe dynamique.



Spécialisé dans l'univers de la beauté et de la cosmétique, nous recherchons, pour soutenir notre développement en Guadeloupe et en Martinique nos :

RESPONSABLE MAGASIN (H/F)

Placé(e) sous la tutelle hiérarchique du Responsable des Ventes RETAIL, vous assurez le développement des ventes de nos gammes au sein du point de vente.

Vous justifiez d'une formation BAC+2 minimum et bénéficiez d'une expérience préalable significative dans une fonction similaire.

Dans le respect de la stratégie définie par la Direction Générale, vous assurez la gestion du point de vente et managez une équipe de 4 personnes.

Vous êtes immédiatement opérationnel (le) pour prendre vos fonctions.



Pour accompagner notre développement, nous recherchons des :

TECHNICO-COMMERCIAUX (H/F)

Pour cela vous êtes amené à participer à la définition de notre stratégie de développement commercial : - identification d'opportunités de développement auprès de prospects et de clients, - veille concurrentielle, - prospection téléphonique et mailing, - prise de rendez-vous, - élaboration d'un argumentaire commercial adapté aux problématiques du client.

Issu d'une formation Ecole de Commerce, vous êtes avant tout passionné par les relations humaines. Vous faites preuve de dynamisme et vous vous épanouissez dans un environnement où le sens du résultat, l'énergie et l'esprit d'équipe constituent des valeurs primordiales. Pour réussir et vous épanouir dans ce poste, vous devez impérativement posséder un tempérament commercial.



CHARGÉ D'AFFAIRES TECHNICO-COMMERCIAL EN ENERGIES RENOUVELABLES (H/F)



Spécialiste des solutions solaires photovoltaïques et thermiques recherche son :

CHARGÉ D'AFFAIRES TECHNICO-COMMERCIAL EN ENERGIES RENOUVELABLES (H/F)

Rattaché au Responsable Commercial, vous aurez pour principales missions : de développer et d'assurer le suivi du portefeuille de prospects, de clients, et de prestataires locaux ; de préparer les offres commerciales et les candidatures aux appels d'offres en collaboration avec notre bureau d'étude ; de participer à l'élaboration de la politique commerciale de l'entreprise ; de contribuer à la promotion de l'entreprise auprès des institutionnels locaux (Région, Département, Communes, ADEME), d'assurer le suivi des projets jusqu'à leur livraison.

Vous participerez aux diverses réunions (réunions commerciales, réunion de chantier), interviendrez dans la prise de décisions importantes dans le choix des sous-traitants.

Basé à Matoury en Guyane, vous serez amené à vous déplacer, pour des missions courtes, notamment en Martinique et Guadeloupe.

Diplômé d'une formation Bac+2 à 3, vous disposez d'une expérience significative en tant que technico-commercial, idéalement dans le domaine des énergies renouvelables, de la climatisation ou du bâtiment.

Autonome, responsable et impliqué, vous êtes force de proposition et contribuez pleinement au développement de l'entreprise en Guyane.

Vous disposez d'excellentes qualités rédactionnelles, d'un sens aigu de la communication et d'une aisance relationnelle indéniable.