

LA SOCIETE

Notre client, CAFOM, acteur majeur du secteur de la grande distribution spécialisée dans l'équipement de la maison (meubles et décoration) recherche son :

MANAGER des VENTES **MAGASINS – REUNION ou GUYANE**

LE POSTE

<u>Titre</u>	Manager des Ventes
<u>Guyane</u> :	Magasin de 1200m ² qui existe depuis novembre 2013, équipe de 7 personnes.
<u>La Réunion</u> :	Magasin de 1200m ² , ouverture prévue fin avril 2015.

MISSIONS

Pilotage commercial :

- Développer les ventes par l'analyse des résultats et la mise en place de plans d'action,
- Développer la satisfaction client en veillant au confort d'achat, à la qualité de l'accueil et du service, au suivi des clients...
- Optimiser la mise en valeur commerciale du magasin et des produits : veiller au respect des standards de présentation et de tenue du magasin et à l'impact commercial (clarté de l'offre, accessibilité ...), travailler en étroite collaboration avec les équipes décoration et flux sur les plans et plannings d'implantation, coordonner les mises en place dans les délais fixés...
- Optimiser la disponibilité des produits par une gestion rigoureuse des stocks : ajuster les stocks à l'activité du magasin conformément aux objectifs de couverture de stocks, organiser le suivi des stocks de ses départements en collaboration avec le Responsable Flux...
- Optimiser l'organisation de son équipe par rapport à l'activité du magasin : établir les plannings, fixer et assurer le respect des règles de fonctionnement d'équipe, opérer les ajustements nécessaires pour adapter en permanence les ressources aux besoins.

Management

- Recruter et intégrer les nouveaux collaborateurs via un processus de recrutement et d'intégration,
- Développer et mesurer la performance de ses collaborateurs par un suivi régulier (évaluation, coaching, formation) et des plans de formation appropriés,
- Mobiliser son équipe vers l'atteinte des objectifs par une communication régulière et motivante, fédérer ses collaborateurs autour de la stratégie et des valeurs de l'entreprise

Contribution à la bonne marche du magasin : Développer une ambiance de travail constructive et efficace et contribuer au bon fonctionnement du magasin : montrer l'exemple, optimiser la collaboration inter - service, veiller au respect des règles légales et procédures et prendre toutes les décisions nécessaires à la bonne marche du magasin en l'absence du Directeur.

Formation et expérience :

De formation Bac + 2 / Bac + 4 (en commerce ou gestion) vous avez une expérience dans la vente et le management acquise impérativement dans la distribution **(la connaissance du secteur meuble et décoration sera un plus)**

Compétences et qualités requises :

- Techniques de vente et de marketing opérationnel,
- Pilotage commercial et connaissance du fonctionnement général d'un magasin,
- La maîtrise de l'anglais est un plus,
- Compétences managériales,
- Esprit d'analyse et de synthèse,
- Prise d'initiative,
- Organisation, planification, rigueur,
- Adaptabilité,
- Résistance au stress
- Goût du service client
- Bon relationnel
- Travail en équipe

Contact : EWK International – Sandrine DIUDAT – 06 47 01 44 32

LA SOCIETE

Notre client, CAFOM, acteur majeur du secteur de la grande distribution spécialisée recherche son :

DIRECTEUR COMPTABLE GUYANE

LE POSTE

<u>Titre</u>	Directeur Comptable
<u>Localisation :</u>	Guyane
<u>Périmètre :</u>	6 magasins (4 sociétés) pour la Guyane (35M€)
<u>Rapporte au :</u>	Directeur Régional Guyane DG Animation réseau zone Antilles-Guyane
<u>Management :</u>	entre 20 et 25 personnes (personnel administratif, hôtesse de Caisses)

Principales responsabilités :

- Animer l'équipe (administratifs / hôtesse de caisses) de la zone dans un contexte multi-sociétés.
- Passer les écritures et les révisions.
- Elaborer les comptes annuels ainsi que les déclarations fiscales et sociales.
- Etablir les budgets et le prévisionnel de trésorerie.
- Calculer les prix de revient et les marges.
- Mettre en place les procédures de contrôle interne nécessaires et vous assurer de leur respect.
- Vous assurez la remontée régulière des éléments de CA et d'encaissements mais aussi de la fiabilité des éléments de fin de mois permettant de dégager la marge de chaque entité.
- Vous supervisez la bonne rentrée des fonds en pilotant et maîtrisant les comptes de rapprochements bancaires, caisses et tout autre compte lié à votre périmètre d'action.
- Garantir la comptabilisation des factures d'achats de marchandises, le rapprochement avec les réceptions en stock et leurs paiements.
- Interlocuteur sur les sujets RH (paye et congés).
- Vous appliquez les règles fiscales, comptables et sociales en vigueur.

Atouts du poste

- Une vraie opportunité de rejoindre une entreprise responsabilisante et d'occuper une fonction stratégique dans un environnement évolutif.
- Proximité de la Direction Générale. Circuit de décision court.

PROFIL IDEAL RECHERCHE :

Formation Formation supérieure en comptabilité et gestion, type **DCG** ou **MSG**, Ecole de commerce

Langue Français, Anglais professionnel

Expérience Professionnelle :

Vous justifiez d'une expérience de 10/15 ans minimum sur un poste similaire dans le secteur de la distribution

- Vous avez des qualités pour manager une équipe dans un contexte évolutif.
- Polyvalent, autonome et réactif, vous aimez particulièrement intervenir sur le terrain et prendre des initiatives.

Compétences : Connaissance d'un logiciel de gestion, appétence pour l'informatique, (pack office)

Personnalité :

- Bon état d'esprit
- Autonomie
- Rigueur
- Leadership
- Aisance relationnelle
- Réactivité
- Aptitudes managériales
- Capacité à s'adapter et à se mettre à la portée de tous ses interlocuteurs
- Honnêteté et transparence
- Sens de l'engagement
- Sens de l'écoute et de la disponibilité

Contact : EWK international – Sandrine DIUDAT – 06 47 01 44 32

LA SOCIETE

Notre client, CAFOM, acteur majeur du secteur de la grande distribution spécialisée dans l'équipement de la maison (électroménager) recherche :

« Directeur de magasin adjoint Réunion -H/F »

LE POSTE

Création de poste dans le cadre de l'ouverture d'un nouveau magasin à la Réunion fin avril 2015 dédié à l'électro-ménager (1500M² environ).

Reportant au Directeur du Magasin et en relation étroite avec l'ensemble des services internes, vous animez en transversal une équipe composée de 15 et 25 personnes.

Principales responsabilités :

- Véritable relais du directeur vous êtes garant de la bonne gestion du magasin et du développement de ses performances
- Vous coordonnez et optimisez l'activité de l'équipe de vente, que vous formez, recrutez, animez, motivez et fédérez au quotidien
- Votre participation active à la vie du magasin qui vous conduit à représenter la marque et à contribuer à la progression des indicateurs de vente, tout en fidélisant la cliente
- Participer à l'application de la politique commerciale de l'enseigne, du développement du chiffre d'affaires et du développement de vos équipes sur le magasin.
- Responsable de la gestion et de l'administration du centre de profit
- Garant de la bonne tenue du magasin, du professionnalisme de l'équipe et de la qualité du service apporté aux clients
- Vous assurez un suivi régulier et une analyse approfondie des chiffres et des indicateurs commerciaux, pour vous permettre de mettre en place les plans d'action nécessaires.
- Garant de l'application des règles légales et des procédures internes du magasin
- Interlocuteur des représentants du personnel

PROFIL IDEAL RECHERCHE :

Idéalement diplômé(e) d'une formation commerciale niveau BAC + 2 (BTS-DUT) à BAC + 5 (École de commerce, DESS, Master 2)

Homme ou femme de terrain, vous possédez une expérience confirmée (4/5 ans minimum) en tant que manager dans le secteur de la distribution spécialisée.

Expérience nécessaire du secteur électro-ménager (brun ou blanc)

Manager de proximité, vous êtes reconnu(e) pour vos qualités managériales, votre leadership, votre sens de l'écoute et votre exemplarité.

Compétences : expérience des relations sociales, management des hommes,
Connaissances bureautiques (Pack Office)

Personnalité:

- Résistance au stress
- Autonomie
- Rigueur
- Leadership
- Aisance relationnelle
- Sens de l'anticipation
- Esprit commerçant
- Réactivité et bon sens
- Aptitudes managériales
- Capacité à s'adapter et à se mettre à la portée de tous ses interlocuteurs
- Honnêteté et transparence
- Sens de l'engagement, courage
- Sens de l'écoute et de la disponibilité

Localisation:

- La Réunion

Contact : EWK International - Sandrine DIUDAT – 06 47 01 44 32

*